

## 就労継続支援事業所のための売上アップ・価格アップ実践セミナー ～ 忙しさを利益に変え、値上げをしても選ばれる考え方～

オンライン研修  
参加費無料

日時： 令和8年3月18日(水) 13:30～16:30

方法： zoomを用いたオンライン

\*PC (カメラ・マイク付) 及び安定した接続環境で御受講ください。

対象： 佐賀県内の就労継続支援事業所 A型・B型の職員

この度、一般社団法人佐賀県中小企業診断士協会では佐賀県就労支援室様より受託を受けて就労継続支援A型・B型事業所の職員様を対象としたセミナーを開催いたします。

今日、障害者支援事業所には障害のある方の収入を高め、地域で自立した生活を支える役割が求められています。一方で、昨今の物価高騰により、経営の厳しさを感じている事業所も少なくありません。

本セミナーでは、就労継続支援事業所を対象に、売上を伸ばす考え方と価値を正しく価格に反映する方法を実践的に解説します。厳しい経営環境を乗り越え、事業所の安定経営が利用者の工賃向上と支援の質向上につながる、その第一歩として、ぜひご参加ください。

### ○セミナー内容○

- ① 「忙しいのに利益が出ない」を変えるための欠かせない取り組み。
- ② 「値上げしても選ばれる」価格転嫁・価格アップの考え方。
- ③ 事業所の強みを活かした商品・サービスの作り方。
- ④ 「どうすれば買ってもらえるか」が分かる販売戦略の考え方。
- ⑤ 価値を正しく伝え、利益につなげるための考え方。

セミナーでは、商品開発や販売戦略及び価格設定、価格アップなど具体例を交えて実践的な内容をお話しします。



講師 中小企業診断士

- ・西岡 隆博(にしおか たかひろ)
- ・一般社団法人 佐賀県中小企業診断士協会理事
- ・(株)ひのまるくん代表取締役

佐賀県内の製造業で商品開発・マーケティング部門の責任者を担当。主に通信販売やNET販売などを手がけ、その後、プロのコンサルタントとして独立。独立後は企業の利益アップを目的に、マーケティング、事業計画策定、各種補助金を県内の事業所に対して支援している。

### ○申込方法○

下記URLをクリック、またはQRコードを読み込んで、必要事項を記入の上、お申し込みください。

□ 申込〆切：令和8年3月17日(火) 17時まで

<https://logoform.jp/f/Q5rMJ>

<QRコード>



・お送り頂いた個人情報につきましては本事業のみの目的で使用いたします。

### ○主催・研修実施者○

主催： 佐賀県 障害福祉課 就労支援室 (TEL0952-25-7389 E-mail shougaifukushi@pref.saga.lg.jp)

実施者：一般社団法人佐賀県中小企業診断士協会 (佐賀市白山1丁目4-28 佐賀白山ビル 3F)

(TEL0952-28-9060 E-mail jimukyoku-saga-shindan@cd5.so-net.ne.jp)